

证券代码：002683

证券简称：宏大爆破

广东宏大爆破股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2013-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	长江证券 蒲强 广发证券 王剑雨 兴业证券 刘刚 天弘基金 于洋 星石投资 贾华为 齐鲁证券 燕云 华商基金 梁皓 金鹰基金 沈杰 招商证券 马太 工银瑞信 陈小鹭 深圳民森 郭奕航 大成基金 矫健 易方达基金 廖振华 新华基金 李昱 华泰柏瑞基金 吴建江 中信产业基金 王达、赵杰 中邮创业基金 许忠海 金中和投资 邹斌 广州生易投资 曾祥先 嘉实基金 徐斌
时间	2013-07-12 9:30-12:00
地点	公司 21 楼会议室

<p>上市公司接待 人员姓名</p>	<p>董事会秘书 王永庆 证券事务部经理 周育生 证券事务代表 李敏贤</p>
<p>投资者关系活 动主要内容介 绍</p>	<p>董事会秘书王永庆主要介绍了公司上半年生产经营概况，包括工程、民爆两大业务的经营情况。证券事务部经理周育生介绍了公司新增子公司鞍钢爆破的近况。具体问题及答复如下：</p> <p>问：公司的人才储备能否能跟上公司规模的不不断扩大？公司怎样保证人才不流失？ 答：随着企业发展壮大，人才储备是一个始终存在的问题；公司已经制定了一套人才储备方案，对人才的培养、引进等制定了详细的计划。至于怎样才能留住人才，我觉得这要靠企业的吸引力以及人才对企业的认同感，这是一个双向选择的问题。</p> <p>问：公司的业务模式为矿山服务，这是不是国内矿山开采业务的发展趋势？ 答：从国外的成功经验来说，这应该是矿山开采业务的发展趋势，目前国内，这一趋势仍处于初期阶段。</p> <p>问：公司是怎样与鞍钢联系上的？与鞍钢合作的这种业务模式是怎样确定的？ 答：是鞍钢的战略发展需要与宏大的特色和实力促成了这次合作。鞍钢在对国内多家企业进行考察后，最终选择了与宏大合作，宏大希望通过股权合作能与鞍钢有更深入的业务合作。</p> <p>问：从国内的同行来说，宏大有哪些竞争对手？ 答：我们原来定义自己在国际上有两个对标企业，分别是里顿和澳瑞凯公司。近期，公司请罗兰贝格做战略咨询时对竞争对手进行了梳理，发现国内有很多优秀的企业值得我们学习，尤其是公司现在进入了地采市场，很多公司的业务拓展方式包括项目管理模式都是值得我们学习的。</p> <p>问：公司怎么梳理大国企剥离出来的爆破业务？若大国企将民爆业务剥离出来规模有多大？或者像鞍钢集团这种剥离民爆板块意向的企业有多少？ 答：这个思路很好。公司在与鞍钢合作后也开始思考这个问题，考虑这种扩张方式，这次与鞍钢的合作可以为这种合作模式提供借鉴经验。</p> <p>问：公司是否有意向兼并更多的炸药产能？ 答：公司业务的基石是矿山服务，炸药产能是一个配套的支撑，也可能是一个杠杆，这是一个上下带动和共同发展的作用，如有</p>

合适的，不排除收购兼并炸药产能。

问：公司矿山服务的优势体现在哪里？

答：应该是在机制和技术经验方面均有体现。

问：公司工程项目的毛利率一直比较平稳，每个项目的毛利率都一样的吗？

答：毛利率是根据不同项目情况有高有低的，不能一概而论。企业在投标时会考虑到项目的时间、现场环境等等而报出不同的投标价格。

问：公司新签的大石头矿合同，长期垫资是否成为公司的业务趋势，是否会使公司成为一个重资产的企业？3000 万基建成本和 70 万煤矿开采垫资的时间是多长？或者是说什么时候出业绩？

答：业绩和款项的回收是两个概念。只要业主下达开工令，我们就有产值，产生收入和利润；这个合同的垫支问题是影响到我们的现金流；其次，不存在项目运营模式的改变，这种模式与公司以前的业务模式大致相同。至于资金会回收的时间存在不确定性，这个要看客观的经营环境等因素，存在一些变数。

问：公司合同披露的标准是多少？

答：公司合同的披露是根据交易所的标准。其实公司披露的合同都是日常经营行为，不会因为某一个大合同而实现跳跃性的增长，也不会因为少了一个合同而出现大幅度下滑，这是一个渐进的过程，至于是否披露完全是依据交易所的规定。

问：公司的炸药板块和矿山服务在全国分散存在，公司是否有考虑区域性布局？

答：矿服布局分散的现象很正常，我们是根据业主的项目所在地而布局的，客户决定在哪里实施项目，我们的项目部就跟在哪里。

问：目前现在公司混装炸药产能是 4.9 万吨，现在公司正在大力发展矿山采剥和地采业务，是否会考虑增加混装车产能？

答：原来是 4.9 万吨，现在新增鞍钢爆破后是 12.9 万吨，这个要根据将来的实际发展情况而定。

问：公司原来民爆板块的收入是占比 40%，2012 年因为停产原因导致该比例已经下降，预计 2013 年或者是未来两年是呈什么发展趋势？

答：未来的占比应该是越来越小。因为矿山服务占比预计会越来越大，相对而言民爆器材销售收入占比会越来越小。

问：公司的销售收入是呈现季度性的变化的吗？

答：一般来说，一季度是全年最差的季度，二季度开始转好，三、

	<p>四季度比较均衡，从往年来看，四季度是一年中最好的。</p> <p>问：公司矿石的采剥比大概是多少？</p> <p>答：不同矿石品种的采剥比是不同的，不同地方的也有所不同。</p>
附件清单（如有）	
日期	2013-07-12